



Offre – post parcours Innovia

Une offre exclusive aux entrepreneurs innovants

Planification stratégique

Préparé par Nathaly Riverin et Anne-Pierre Paquet

La planification stratégique

Cette offre a été conçue spécifiquement pour les entrepreneurs ayant complété le parcours Innovia. Elle vise à transformer les acquis du programme en un plan stratégique clair, mobilisateur et opérationnel pour les 3 à 5 prochaines années.

Objectifs: Accompagner les dirigeants et leurs équipes à clarifier leur vision, réaliser leurs diagnostics interne et externe, et avec leur équipe, co-construire un plan stratégique 3-5 ans accompagné d'un plan d'action concret.

1. Coaching stratégique des principaux dirigeants (6 à 10 heures)

- Clarification de la vision des dirigeants
- Définition ou révision de la mission et des valeurs de l'entreprise
- Alignement aspirations personnelles / ambitions de l'entreprise
- Identification des grands axes stratégiques

2. Diagnostic externe – appuyé par l'IA

- Analyse fine du marché, des tendances et de l'environnement
- Utilisation de l'IA pour accélérer l'identification d'opportunités et les tendances de marché
- Identification des menaces et défis sectoriels

3. Diagnostic interne – mobilisateur

- Questionnaire ou ateliers semi-dirigés avec les gestionnaires
- Évaluation des forces, faiblesses et zones de risque
- Analyse de la clientèle ou audit client
- Analyse des enjeux et des innovations à mettre en place

4. Séminaire stratégique (1 à 2 jours)

- Animation participative
- Consolidation des diagnostics interne et externe
- Définition des axes stratégiques de développement, priorisation des projets, des objectifs à atteindre et des KPI à atteindre
- Co-construction d'un plan stratégique et d'un plan d'action mobilisateur

Accompagnement par Rouge Canari			
Option	Contenu	Durée	Investissement
Essentiel	• Coaching stratégique (6h) • Diagnostic externe (Assisté par l'IA) • Diagnostic interne avec les questionnaires via questionnaire • Atelier stratégique l'équipe (1 journée)	6-8 semaines	7 500 \$
Standard	• Coaching stratégique (8h) • Diagnostic externe (IA approfondi) • Diagnostic interne complet avec les dirigeants et les questionnaires incluant analyse du modèle d'affaires • Séminaire stratégique (1,5 jour) • Plan stratégique 3-5 ans avec KPI	8-10 semaines	15 500 \$
Premium	• Coaching stratégique (10h) • Diagnostic externe (IA approfondi + benchmark sectoriel + audit client) • Diagnostic interne avec sondages employés + audit financier • Séminaire stratégique (2 jours) • Plan stratégique 3-5 ans + plan d'action annuel détaillé incluant KPI • Suivi plan d'action (2 rencontres de 2h)	10-12 semaines	22 500 \$